

ご無沙汰しています。

〇〇です。

本来なら体の事についてもっと早くに情報発信をするべきところでしたが、私の配慮不足でした。

相手に『なんでこなかったの?』とは責めない様にして、こちら側の配慮が足りないという
と角が立たないです。

その後お体のお加減はいかがでしょう?

前回の治療からお時間が経っていたので心配になりお手紙を出させていただきました。

このたび当院では治療費の変更をさせていただくことになりました。

以前までは 6600 円と言う金額で施術をさせていただいておりました。

〇月〇日より 9800 円の金額でさせていただきます。

私も常に技術の研鑽行っており以前よりも早期に改善することができる施術を習得しました。

値上げをする理由は沢山あります。技術の向上が一番わかりやすいです。

他の業種例も出します。

この度、商品の価格を改定することになりましたのでお知らせいたします。

実はこちらの施術を開発する段階ではもう少し高い価格設定だったのですが、

「まずはより多くの患者様に一度きて頂きたい」

という考えから、当初予定していた価格よりも大幅に価格を下げて、現在の価格で販売しておりました。

お求めやすい価格も手伝って、おかげさまで発売して間もなく少しずつお客様に選ばれるようになり、〇年経った今では多くのお客様に認知され、当初の目的は果たせたという認識です。

今までご縁のあった〇〇さんにもぜひ受けていただきたく今回はチケットの方送らせていただきました。

20〇〇年〇月〇日までにお越しいただければ以前と同じ 6600 円の治療費で施術をさせていただきます。

金額のオファーは、新料金と旧料金の両方ともだします。

有効期限が迫っていますのでぜひお試しください。

期間は必ず入れて下さい。これがないといつでもいいや。ってなってしまいます。

また、お元気かどうか心配なのでお電話などをご一報いただけるととてもうれしいです。

追伸

少しでも自覚症状がある場合は優先的にご予約をお取りさせていただきますのでご連絡ください。くれぐれもお体ご自愛ください。

赤字が説明の分となります。

お使いになる際にそこをぬいて下さい。